

---

## **Quand on vous demande des comptes**

Ce qu'un client, un DPO ou un avocat attend de vous —  
et comment le produire

EuTrustedIA

2026-08-27

## Quand on vous demande des comptes

**Ce document vous a probablement été transmis par votre DPO, votre avocat, ou un client.** Il explique ce qu'on attend de vous, pourquoi, et comment le produire sans y passer vos nuits.

### 1. Ce qui vous arrive, et pourquoi maintenant

Vous livrez de l'IA — une automatisation, un agent, un assistant branché sur des données réelles. Jusqu'ici, personne ne vous avait rien demandé. Vos clients voulaient que ça tourne.

Puis quelqu'un a demandé. Un gros client avant de signer. Un DPO qui instruit un dossier. Un avocat qui prépare un contrat. Et la question est toujours la même :

« **Documentez ce que fait votre système.** »

Ce n'est pas une question piège, et ce n'est pas une menace. C'est une question à laquelle il faut pouvoir répondre **avec des pièces**, pas avec un mail rassurant.

#### Pourquoi un mail ne suffit pas

Celui qui vous interroge n'a pas besoin d'être rassuré : il a besoin de **verser quelque chose à un dossier**. Un mail ou une page Notion, si sincères soient-ils, ne se datent pas, ne se vérifient pas et ne se transmettent pas à un tiers. Ils ne l'aident pas — donc ils ne vous aident pas.

#### Ce qui est réellement en jeu

**Un seul contrat perdu parce que vous n'avez pas su répondre coûte davantage que de savoir répondre.** C'est le seul calcul à faire ici. Nous n'en ferons aucun autre : nous ne vous parlerons ni de sanctions, ni de contrôles, ni de dates couperets. Ce qui vous concerne aujourd'hui, concrètement, c'est la personne en face de vous qui attend une réponse.

### 2. Ce qu'on attend de vous, dossier par dossier

Selon ce que fait votre système, tout ou partie de ces pièces vous sera demandée. **Aucune n'est un exercice de style** : chacune répond à une question précise que se pose celui qui vous lit.

| La pièce                                       | La question à laquelle elle répond                                  |
|------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------|
| <b>Cartographie du système IA</b>              | Qu'est-ce qui tourne réellement chez vous ?                         |
| <b>Registre des traitements (RGPD art. 30)</b> | Quelles données, pour quelle finalité, combien de temps ?           |
| <b>Analyse d'impact — AIPD (RGPD art. 35)</b>  | Ce traitement présente-t-il un risque élevé, et qu'avez-vous fait ? |

| La pièce                                                                    | La question à laquelle elle répond                                             |
|-----------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Analyse d'impact sur les droits fondamentaux — FRIA (AI Act art. 27)</b> | Votre déploiement touche-t-il des personnes, et comment ?                      |
| <b>Fiche de transparence (AI Act art. 50)</b>                               | Qui doit informer l'utilisateur — vous comme fournisseur, ou comme déployeur ? |
| <b>Fiche de violation à 72 h (RGPD art. 33)</b>                             | Si un incident survient, savez-vous quoi faire, et en combien de temps ?       |
| <b>Profil de confiance de l'agent</b>                                       | Que peut faire votre agent, avec quels outils, sous quelle surveillance ?      |

**Une précision qui compte** : sur l'article 50, tout dépend de votre **rôle** — fournisseur ou déployeur — et de l'**alinéa** concerné. Les obligations ne sont pas les mêmes. Une fiche qui ne nomme ni l'un ni l'autre ne dit rien d'utile ; celle que vous produirez le fait.

### 3. Comment on produit ça — sans y passer trois semaines

L'outil s'appelle **POSITRONIA**. Il fonctionne dans cet ordre, et c'est cet ordre qui fait gagner le temps :

**Étape 1 — Cartographier.** L'analyse tourne **sur votre machine**. Votre code source ne part nulle part — c'est une propriété de l'architecture, pas une promesse commerciale. Ce qui remonte, ce sont des métadonnées : ce qui tourne, avec quoi, sur quelles données.

**Étape 2 — Générer ce qui est dû.** Pas les sept dossiers par défaut : ceux que votre carte rend nécessaires. Ils arrivent **pré-remplis** depuis ce qui a été constaté, pas depuis un questionnaire que vous auriez rempli de mémoire.

**Étape 3 — Sceller.** Chaque pièce reçoit une empreinte cryptographique chaînée et un **horodatage par un tiers indépendant** (RFC 3161). Toute modification ultérieure devient détectable. Vous pouvez prouver **quand** la photo a été prise — sans avoir à nous croire, et sans avoir à nous demander quoi que ce soit.

**Étape 4 — Transmettre.** Un lien signé, qui expire, révocable, avec un nombre d'accès limité. Votre DPO ou votre client **n'a aucun compte à créer** pour lire ce que vous lui envoyez.

#### Ce que cet outil ne fait pas — et il vaut mieux que ce soit nous qui vous le disions

**Il ne rétablit aucun passé. Il documente à partir d'aujourd'hui.**

La trace d'un examen est **datée**. Personne ne peut produire aujourd'hui la preuve qu'une vérification humaine a eu lieu il y a six mois — et quiconque vous le promet vous vend un faux.

Ce n'est pas non plus une **certification**, et cela ne remplace **ni un DPO ni un avocat**. Nous documentons des faits constatés ; **l'appréciation juridique appartient à votre conseil**, qui relit et signe. C'est précisément pour cela que ce document vous a probablement été transmis par lui : il pourra travailler sur de la matière au lieu de la reconstituer avec vous par courriel.

#### 4. Ce que ça coûte, et ce que vous en faites ensuite

Le plan qui couvre cette situation s'appelle **AVANTAGES**. Son prix est **public** et il est le même pour tout le monde : vous le lisez en entier sur [eustrustedia.eu/pricing](https://eustrustedia.eu/pricing), au mois, et ce que cela représente sur une année.

**Ce document ne le recopie pas volontairement.** Un prix imprimé vieillit sans prévenir, et vous liriez peut-être ces lignes dans six mois : il n'y a qu'un seul endroit où notre tarif est à jour, et c'est celui vers lequel nous vous envoyons.

**Pourquoi celui-là et pas le premier prix.** Les plans d'entrée limitent le nombre d'**envois actifs** vers un tiers. Quand trois personnes vous demandent des comptes en même temps — votre client, son DPO, son avocat — le deuxième envoi attend. Sur AVANTAGES, il n'y a plus de compteur : ni sur les envois, ni sur les systèmes analysés, ni sur les agents surveillés, ni sur l'historique conservé.

**Un maillon ne prouve rien. C'est la chaîne qui prouve.**

Ce n'est pas une image. Un document scellé, **seul**, prouve une chose et une seule : qu'il n'a pas été modifié. Il ne dit rien de ce qui l'a précédé, ni de ce qui a suivi. C'est le **chaînage** — chaque empreinte contenant la précédente — qui transforme une pièce isolée en **histoire vérifiable**.

Ce que vous produirez cette semaine dans l'urgence est un maillon : il est vrai, il est daté, et il est seul. **Ce qu'on vous redemandera la fois d'après, c'est la chaîne.**

Douze mois d'affilée, ce n'est pas douze fois un mois : c'est une année de trace continue, et c'est la seule chose qui ne se rattrape pas après coup. Un abonnement interrompu ne casse rien — les sceaux restent valides. C'est votre **historique** qui a un trou, et un trou daté se voit.

**Vous partez quand vous voulez, sans préavis et sans engagement.** Nous préférons vous donner une raison de rester.

**Le vrai bénéfice n'est pas le dossier — c'est ce que vous allez changer**

En cartographiant votre système, vous allez voir des choses : un outil qui envoie plus de données qu'il n'en a besoin, un agent qui peut appeler ce qu'il veut, un prestataire dont vous ignoriez où il héberge. **Ce sont ces changements-là qui font la différence l'année prochaine**, pas le PDF que vous allez rendre cette semaine. La formation incluse dans les plans supérieurs les nomme un par un, y compris ceux qui vous évitent de dépendre d'un fournisseur unique.

- 
- **Pour voir les dossiers produits :** [eustrustedia.eu/livrables](https://eustrustedia.eu/livrables)
  - **Pour les tarifs, publics et détaillés :** [eustrustedia.eu/pricing](https://eustrustedia.eu/pricing)

*EuTrustedIA — Laurent SOUHY EI. Nous documentons, nous ne certifions pas. L'appréciation juridique appartient à votre DPO, à votre avocat ou à l'autorité compétente.*